

Technical Sales Engineer

itsme Nederland (fulltime)

Over itsme

itsme gaat voor succes. Net als jij. In een wereld die zó snel verandert, laten wij anderen slagen. We zijn als technisch distributeur meer dan alleen een groothandel en bundelen de ervaring van vijf organisaties tot één internationale bedrijvengroep voor de industrie. We zijn met zo'n 550 collega's, verspreid over vestigingen in Nederland, België, Duitsland, Roemenië en Spanje. Eindgebruikers, machine- en modulebouwers en technisch installateurs: ze vertrouwen op ons brede aanbod aan elektrotechnische en mechanische producten en oplossingen. Elke dag weer. Kijk voor meer informatie op www.itsme.eu.

Functieomschrijving

De salesvestigingen van itsme zijn betrokken en dichtbij hun klanten. De technical sales engineers vormen in de regio het technisch aanspreekpunt voor klanten en vestigingen. Als betrouwbaar technisch businesspartner realiseer je duurzame en groeiende relaties met klanten op basis van jouw advies en inzet. Je voelt je als een vis in het water in de uitdagende en afwisselende dagelijkse technische praktijk van vele verschillende klanten.

Functie inhoud

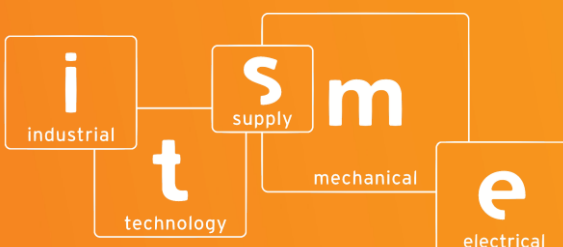
Je gaat je in deze rol voornamelijk bezig houden met:

- Verantwoordelijk voor acquisitie, beheer en ontwikkeling van klanten voor het assortiment industriële automatisering in jouw regio
- Realiseren van omzet en bewaken van margedoelstellingen voor het assortiment industriële automatisering in jouw regio
- Klanten informeren over relevante innovaties in producten, systemen en diensten
- In staat om technische problemen en uitdagingen van klanten te begrijpen, analyseren en op te lossen
- Je werkt oplossingen uit in de vorm van offertes uit en volgt deze op
- Je adviseert en verkoopt technische oplossingen in de vorm van producten, systemen en dienstverlening
- Je draagt bij aan promotionele uitingen van itsme Industrial Automation, zoals nieuwsbrief, website, whitepapers, folders, workshops, beurzen en events
- Je denkt en ontwikkelt mee bij technisch-commerciële keuzes voor productgroepen en merken
- Tijdige rapportage van knelpunten aan de Manager Industrial Automation

Persoonlijke kenmerken

Herken jij jezelf in onderstaande?

- Je bent commercieel ingesteld
- Je bent flexibel en innovatief
- Je kunt goed netwerken
- Je toont initiatief
- Je kunt goed samenwerken
- Je bent klantgericht



Functie-eisen

En voldoe je aan de volgende eisen?

- Hbo werk- en denkniveau in industriële automatisering, mechatronica of elektromechanica
- Kennis van de markt
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift. Duits is een pré
- Goede beheersing van het volledige MS Office pakket
- Grote natuurlijke interesse voor industriële automatisering, aandrijftechniek en besturingstechniek

Wij bieden

Naast een prettige werksfeer kennen wij goede primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden, waaronder:

- Leaseauto
- Laptop en telefoon
- Studiekostenregeling
- Pensioenregeling
- Collectieve zorgverzekering
- ADV-dagen
- Korting op bedrijfsfitness
- Korting op personeelsaankopen

Tevens hebben we bij itsme een personeelsvereniging waar je je vrijblijvend voor kunt aanmelden! Daarnaast ontvang je ieder jaar een goed gevuld kerstpakket en organiseren we een nieuwjaarsreceptie.

Solliciteren

Heb je interesse in bovenstaande vacature? Stuur dan je sollicitatie voorzien van CV en motivatie ter attentie van Eva van Olphen naar hr@itsme.eu. Heb je vragen of wil je meer informatie? Neem dan gerust contact op via 06 – 10031248. Een whatsappje mag ook altijd!

Het kan voorkomen dat wij voor de selectieprocedure gebruik maken van social media

