

Productspecialist Pneumatics

Rayon Zuid Nederland en Vlaams België (fulltime)

Over itsme

itsme gaat voor succes. Net als jij. In een wereld die zó snel verandert, laten wij anderen slagen. We zijn als technisch distributeur meer dan alleen een groothandel en bundelen de ervaring van zes organisaties tot één internationale bedrijvengroep voor de industrie. We zijn met zo'n 550 collega's, verspreid over vestigingen in Nederland, België, Duitsland, Roemenië en Spanje. Eindgebruikers, machine- en modulebouwers en technisch installateurs: ze vertrouwen op ons brede aanbod aan elektrotechnische en mechanische producten en oplossingen. Elke dag weer. Kijk voor meer informatie op www.itsme.eu.

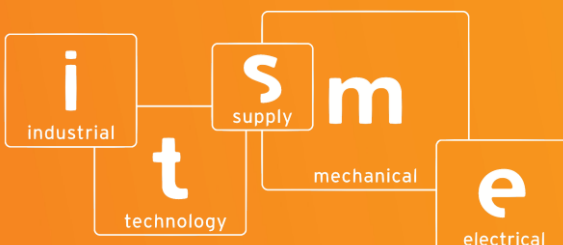
Functieomschrijving

In de functie van productspecialist ben je mede verantwoordelijk voor het behalen van de omzet- en margedoelestellingen van jouw productgroep in de regio. In het kader hiervan ben je verantwoordelijk voor het opvolgen van leads, het creëren van opportuniteiten en het frequent bezoeken van klanten en prospects. Mede door jouw passie beschik je over diepgaande kennis en kunde met betrekking tot motion technology en ben je bekend met en geef je uitvoering aan de van toepassing zijnde wet- en regelgeving. Daarnaast verzorg je periodiek opleidingen en trainingen over jouw productgroep voor alle sales collega's.

Functie inhoud

Je gaat je in deze rol voornamelijk bezig houden met:

- Actief bezig zijn met het bezoeken en ondersteunen van klanten met opportuniteiten en/of issues
- Het ondersteunen van de accountmanagers bij klantbezoeken
- Afspraken maken met de accountmanagers over de planmatige aanpak van bestaande en potentiële klanten
- Ondersteunen van de inside sales bij specifieke vragen door onder andere richting en advies te geven over productkeuzes bij offertes en/of tenders
- De productmanager op de hoogte houden van knelpunten en specifieke vraagstellingen uit de regio. Komt in overleg en samenwerking met de productmanager tot regio- of klantgroepspecifieke voorstellen. Signaleert en organiseert eventueel noodzakelijke of gewenste trainingen voor alle sales collega's.
- Contact onderhouden met leveranciers en het faciliteren van vragen uit de regio. Zorgdragen voor de juiste invulling van de productkeuze uitgaande van de gekozen merken en fabrikanten
- Het geven van adviezen aan de productmanager over commercieel noodzakelijke, gewenste, specifieke voorraden binnen de regio
- Zorgdragen voor de juiste implementatie binnen de regio van de door de productmanager aangegeven relevante innovaties in producten, systemen en diensten. Zowel bij interne medewerkers binnen de regio als ook bij klanten
- Het vastleggen van bezoekrapporten, verslagen en andere relevante data in het SAP en/of CRM-systeem
- Je bent op de hoogte van de laatste technieken en nieuwste producten door deel te nemen aan presentaties, trainingen en beurzen van de geselecteerde focusmerken
- Tijdige rapportage van knelpunten aan de area manager



Persoonlijke kenmerken

Herken jij jezelf in onderstaande?

- Je vertoont voorbeeldgedrag in samenwerken; je draagt kansen en ideeën aan, bent positief en toegankelijk
- Je bent een sociaal vaardige teamspeler
- Je neemt initiatief en deelt je kennis op een natuurlijke manier met anderen
- Naast een commerciële instelling, ben je voldoende technisch onderlegd en gedreven om samen succesvol te zijn
- Resultaatgericht: talent om technische competenties om te zetten in duurzame resultaten
- Hands-on mentaliteit, ook buiten 9 tot 5

Functie-eisen

En voldoe je aan de volgende eisen? Dan zijn we op zoek naar jou!

- Afgeronde mbo-opleiding
- Diverse jaren werkervaring in een vergelijkbare functie en/of als accountmanager, óf een starter met hbo-diploma die graag wil leren en groeien!
- Verschillende pneumatiek trainingen of cursussen gevolgd, of breid deze in een korte periode te volgen
- Kennis van de diverse merken en verdelers in de pneumatiekmarkt
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift. Duits is een pré
- Goede beheersing van het volledige MS Office pakket
- Bij voorkeur kennis van SAP

Wij bieden

Een afwisselende baan met een grote mate van vrijheid, waarbij je in contact staat met eindgebruikers en machinebouwers! Daarnaast kennen wij goede primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden, waaronder:

- Leaseauto
- Laptop en telefoon
- Studiekostenregeling
- Pensioenregeling
- Collectieve zorgverzekering
- ADV-dagen
- Korting op bedrijfsfitness
- Korting op personeelsaankopen

Solliciteren

Heb je interesse in bovenstaande vacature? Stuur dan je sollicitatie voorzien van CV en motivatie ter attentie van Eva van Olphen naar hr@itsme.eu. Heb je vragen of wil je meer informatie? Neem dan gerust contact op via 06-10031248. Een whatsappje mag ook altijd!

Het kan voorkomen dat wij voor de selectieprocedure gebruik maken van social media

