

Productspecialist Elektrische/Mechanische Aandrijftechniek en Lagers Regio Noord en Zuid Nederland

Wij zijn op zoek naar gedreven, resultaatgerichte Productspecialisten op het gebied van Aandrijftechniek en Lagers, voor onze vestigingen en klanten in zowel de regio Noord- als Zuid Nederland!

Bedrijfsprofiel

De internationale industriële toeleveranciersgroep itsme richt zich met een gevarieerde combinatie van elektrotechniek en werktuigbouw op industriële eindgebruikers, machinebouwers en technische installateurs. itsme is een afkorting van Industrial Technology and Supply for Mechanical and Electrical en heeft activiteiten in Nederland, Duitsland, België, Spanje en Roemenië. itsme Industrial Automation is met kennis van aandrijftechniek en besturingstechniek het technisch-industriële hart van itsme. Met een grote verscheidenheid aan producten en diensten en vooral met overtuiging, ervaring en kwaliteit, biedt itsme Industrial Automation machinebouwers en industriële eindgebruikers advies en oplossingen die bijdragen aan hun succes.

De vestigingen van itsme zijn betrokken bij hun klanten en de betreffende medewerkers moeten constant gevoed worden met up to date (product)informatie. De productspecialisten van itsme hebben als taak om met hun kennis van de markt op zowel inkoop als verkoop gebied hiervoor zorg te dragen.

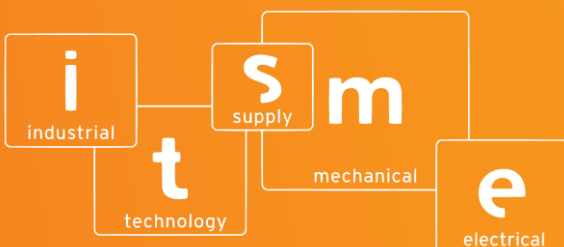
Functieomschrijving

De Productspecialist is mede verantwoordelijk voor het behalen van de omzet- en margedoelstellingen voor zijn productgroep in zijn regio. In het kader hiervan is hij verantwoordelijk voor het opvolgen en verzamelen van leads, het creëren van opportuniteiten en het frequent bezoeken van klanten en prospecten. Daarnaast verzorgt hij periodiek opleidingen/trainingen over zijn productgroep voor zijn binnen- en buitendienstcollega's en klanten.

Functie inhoud

De hoofdtaken van de Productspecialist zijn:

- Actief bezig zijn met het bezoeken en ondersteunen van klanten met opportunity' s en/of issues
- Het ondersteunen van de vertegenwoordigers bij klantbezoeken
- Afspraken maken met de vertegenwoordigers over de planmatige aanpak van bestaande en potentiële klanten
- Ondersteunen van de binnendienst bij specifieke vragen en richting en advies geven over productkeuze bij offertes en/of tenders
- De productmanager op de hoogte houden van knelpunten en specifieke vraagstellingen uit de regio. Komt in overleg en samenwerking met de productmanager tot regio of klantgroep specifieke voorstellen. Signaleert en organiseert eventueel noodzakelijke of gewenste training voor de binnen- en buitendienst.
- Contact houden met leveranciers en het faciliteren met vragen uit de regio



- Het geven van adviezen aan de productmanager over commercieel noodzakelijke/ gewenste/specifieke voorraden binnen de regio
- Zorgdragen voor de juiste implementatie binnen de regio van de door de productmanager aangegeven relevante innovaties in producten, systemen en diensten. Zowel bij interne medewerkers binnen zijn regio als ook klanten
- Het vastleggen van bezoeksrapporten, verslagen en andere relevante data in het SAP en/of CRM-systeem
- Je bent op de hoogte van de laatste technieken en nieuwste producten door deel te nemen aan presentaties, trainingen en of beurzen van de geselecteerde partnerleveranciers

Verantwoordelijkheden

- Zorgvuldige uit- en afwerking van taken
- Tijdige rapportage van knelpunten aan de Productmanager

Persoonlijke kenmerken

- Je vertoont voorbeeldgedrag in samenwerking voor klantsucces; je draagt kansen en ideeën aan, bent positief en toegankelijk
- Je bent een sociaal vaardige teamspeler
- Je neemt initiatief en deelt je kennis op een natuurlijke manier met anderen
- Naast een commerciële instelling, ben je voldoende technisch onderlegd en gedreven om samen succesvol te zijn
- Resultaatgericht: Talent om technische competenties om te zetten in duurzame resultaten
- Hands-on mentaliteit, ook buiten 9 tot 5
- Kan een klant op basis van vooraf gedefinieerde behoeften een goed merk onafhankelijk advies geven

Functie-eisen

- Mbo+ werk- en denkniveau
- Diverse jaren ervaring in een vergelijkbare functie en/of als vertegenwoordiger
- Verschillende trainingen of cursussen op het gebied van aandrijftechniek + lagers gevolgd
- Kennis van de diverse merken en verdelers in de markt van aandrijftechniek + lagers
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift. Duits is een pré
- Goede beheersing van Microsoft Office pakketten, met name Excel. Kennis van SAP is een pré

Wij bieden

Een afwisselende baan met een grote mate van vrijheid waarbij je in contact staat met eindgebruikers en machinebouwers. Naast een prettige werksfeer kennen wij goede primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden, waaronder een leaseauto, laptop en telefoon van de zaak, een studiekostenregeling, collectieve zorgverzekering, ADV dagen en bedrijfsfitness.

Solliciteren

Heb je interesse in bovenstaande vacature? Stuur dan je schriftelijke sollicitatie voorzien van je CV ter attentie van Eva van Olphen naar HR@itsme.eu. Voor meer informatie kun je tijdens kantooruren contact opnemen via telefoonnummer 0162 – 484200.

