

Werk je nu als werkvoorbereider, planner, monteur bij een industriële installateur, paneelbouwer of in de industrie en ben je toe aan iets nieuws, dan hebben wij een passende uitdaging voor je!

Voor onze vestiging in Hengelo zijn wij namelijk op zoek naar een fulltime:

## Technisch Verkoper Binnendienst Hengelo (fulltime)

### Bedrijfsprofiel

Met een grote verscheidenheid aan producten en diensten, maar vooral met overtuiging, ervaring en kwaliteit, biedt itsme machinebouwers en industriële eindgebruikers advies en oplossingen die bijdragen aan hun succes. Het team van itsme Hengelo bestaat uit 11 medewerkers die nauw samenwerken om dit succes te realiseren. Zij bestaan uit vertegenwoordigers, binnendienst verkopers en verkooppersteuners. Verder wordt de vestiging ondersteund door verschillende productspecialisten uit de regio.

### Over itsme

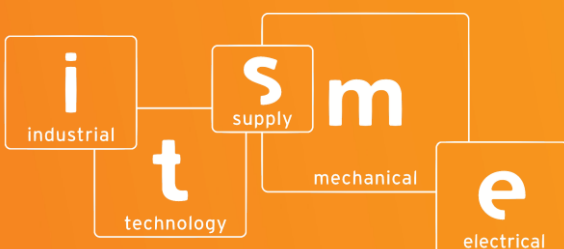
itsme gaat voor succes. Net als jij. In een wereld die zó snel verandert, laten wij anderen slagen. We zijn als technisch distributeur meer dan alleen een groothandel en bundelen de ervaring van zes organisaties tot één internationale bedrijvengroep voor de industrie. We zijn met zo'n 550 collega's, verspreid over vestigingen in Nederland, België, Duitsland, Roemenië en Spanje. Eindgebruikers, machine- en modulebouwers en technisch installateurs: ze vertrouwen op ons brede aanbod aan elektrotechnische en mechanische producten en oplossingen. Elke dag weer. Kijk voor meer informatie op [www.itsme.eu](http://www.itsme.eu).

### Functieomschrijving

Werk je nu in de praktijk, maar zijn het helpen van klanten vanuit je opgedane ervaring bij uiteenlopende vraagstukken over PLC's, frequentie regelaars, paneelbouw issues of bekabeling zaken die je aanspreken, dan zijn wij op zoek naar jou. Wij zijn namelijk op zoek naar een commerciële doener met een elektrotechnische achtergrond!

Als verkoper binnendienst verricht je commerciële en administratieve werkzaamheden. Je bent het eerste aanspreekpunt van de klant en ondersteunt de vertegenwoordigers. Daarnaast ben je stressbestendig, klantgericht, communicatief vaardig en nauwkeurig, en zie je het als een uitdaging om technische én commerciële vraagstukken op te lossen.

Vanuit deze binnendienst rol zijn er voldoende doorgroeimogelijkheden binnen de sales, zoals bijvoorbeeld in de rol van Productspecialist!



## Functie inhoud

Je gaat je in deze rol voornamelijk bezig houden met:

- Het opbouwen en onderhouden van een goede vertrouwensrelatie met klanten en leveranciers
- Het technisch en commercieel ondersteunen van klanten en collega's in de buitendienst
- Het uitwerken en opvolgen van offertes
- Het uitwerken en begeleiden van klantopdrachten
- Het onder de aandacht brengen van onze Solutions
- Het opmerken en volgen van ontwikkelingen in de markt
- Het als betrouwbaar adviseur bijdragen aan het succes van klanten

## Persoonlijke kenmerken

Herken jij jezelf in onderstaande?

- Je bent commercieel ingesteld en beschikt over goede communicatieve vaardigheden
- Je ziet het als een uitdaging om onze klanten zo goed mogelijk te ondersteunen
- Je kunt zelfstandig werken, maar daarnaast ook goed binnen een team functioneren
- Je bent stressbestendig
- Je bent enthousiast en leergierig en beschikt over een probleemoplossend vermogen

## Functie-eisen

En voldoe je aan de volgende eisen? Dan zijn we op zoek naar jou!

- Een afgeronde technische mbo-opleiding én aantoonbare elektrotechnische kennis is een harde eis!
- Enige jaren werkervaring in een soortgelijke functie is een pré
- Beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift
- Goede beheersing van het volledige MS Office pakket
- Bij voorkeur kennis van SAP
- Ervaring met werken in CRM modules

## Wij bieden

Naast een prettige werksfeer kennen wij goede primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden, waaronder:

- Studiekostenregeling
- Reiskostenvergoeding
- Pensioenregeling
- Collectieve zorgverzekering
- ADV-dagen
- Korting op bedrijfsfitness
- Korting op personeelsaankopen

## Solliciteren

Heb je interesse in bovenstaande vacature? Stuur dan je sollicitatie voorzien van CV en motivatie ter attentie van Eva van Olphen naar [HR@itsme.eu](mailto:HR@itsme.eu). Meer informatie? Onze Vestigingsmanager in Hengelo vertelt jou graag wat je allemaal kunt verwachten. Schroom niet om contact op te nemen via telefoonnummer 06 – 22 80 09 59.

