

Teamleader Inside Sales

Hengelo (fulltime)

Bedrijfsprofiel

Met een grote verscheidenheid aan producten en diensten, maar vooral met overtuiging, ervaring en kwaliteit, biedt itsme machinebouwers en industriële eindgebruikers advies en oplossingen die bijdragen aan hun succes. Het team van itsme Hengelo bestaat uit 11 medewerkers die nauw samenwerken om dit succes te realiseren. Dit team bestaat uit accountmanagers en collega's van de inside sales. Verder wordt de vestiging ondersteund door verschillende productspecialisten uit de regio.

Over itsme

itsme gaat voor succes. Net als jij. In een wereld die zó snel verandert, laten wij anderen slagen. We zijn als technisch distributeur meer dan alleen een groothandel en bundelen de ervaring van zes organisaties tot één internationale bedrijvengroep voor de industrie. We zijn met zo'n 550 collega's, verspreid over vestigingen in Nederland, België, Duitsland, Roemenië en Spanje. Eindgebruikers, machine- en modulebouwers en technisch installateurs: ze vertrouwen op ons brede aanbod aan elektrotechnische en mechanische producten en oplossingen. Elke dag weer. Kijk voor meer informatie op www.itsme.eu.

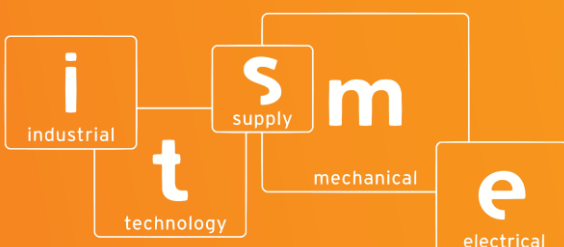
Functieomschrijving

In deze functie ben je verantwoordelijk voor het begeleiden, motiveren en coachen van de gehele inside sales. Je beschikt over uitstekende commerciële en communicatieve vaardigheden en je bent gewend leiding te geven aan een sales team. Daarnaast ben je meewerkend voorman in alle activiteiten die op de inside sales plaatsvinden.

Functie inhoud

Je gaat je in deze rol voornamelijk bezig houden met:

- Sturing geven aan de inside sales
- Beheer van een beperkt aantal grote accounts
- Maken van prijs- en kortingsafspraken binnen aangegeven gebied in samenspraak met de branch manager
- Identificeren product-marktcombinaties en het ontwikkelen van actieplannen voor het benaderen hiervan
- Het (laten) maken van klant afspraken
- Mede zorgdragen voor realisatie van vestigingsdoelstellingen
- Mede opstellen van sales- en marketingplannen
- Handhaven en mede optimaliseren van relevante procedures uit de bedrijfshandboeken
- Verantwoordelijk voor alle werkprocessen aangaande SAP en C4C en het monitoren van de kwaliteit hiervan
- Het houden van jaargespreken, functionerings- en beoordelingsgesprekken
- Tijdige rapportage van knelpunten aan branch manager



Persoonlijke kenmerken

Herken jij jezelf in onderstaande?

- Je hebt leidinggevende ervaring
- Je bent in staat om vanuit een uitvoerende positie het voortouw te nemen in uitvoering van de strategie op de vestiging. Je doet dit op een coachende manier waarbij je bijdraagt aan het versterken van de teambuilding op de vestiging
- Je bent een evenwichtig en betrokken persoon en vindt het leuk om zowel uitvoerend als leidinggevend aan de slag te gaan
- Je hebt affiniteit met (elektro en mechanische) techniek
- Je beschikt over goede communicatieve vaardigheden

Functie-eisen

En voldoe je aan de volgende eisen? Dan zijn we op zoek naar jou!

- Een afgeronde hbo of mbo opleiding met enige ervaring in een technische richting
- Enige jaren werkervaring in een soortgelijke functie is een pré
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift. Duits is een pré
- Goede beheersing van het volledige MS Office pakket
- Bij voorkeur kennis van SAP
- Ervaring met werken in CRM modules

Wij bieden

Naast een prettige werksfeer kennen wij goede primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden, waaronder:

- Studiekostenregeling
- Reiskostenvergoeding
- Pensioenregeling
- Collectieve zorgverzekering
- ADV-dagen
- Korting op bedrijfsfitness
- Korting op personeelsaankopen

Tevens hebben we bij itsme een personeelsvereniging waar je je vrijblijvend voor kunt aanmelden! Daarnaast ontvang je ieder jaar een goed gevuld kerstpakket en organiseren we een nieuwjaarsreceptie.

Solliciteren

Heb je interesse in bovenstaande vacature? Stuur dan je sollicitatie voorzien van CV en motivatie ter attentie van Eva van Olphen naar hr@itsme.eu. Heb je vragen of wil je meer informatie? Neem dan gerust contact op via 06-10031248. Een whatsappje mag ook altijd!

Het kan voorkomen dat wij voor de selectieprocedure gebruik maken van social media

