

Medewerker Inside Sales voor Export (M/V) Zonhoven (Voltijds)

Wie is Breemes ?

Breemes gaat voor succes, net als jij. In een wereld die zó snel verandert, laten wij anderen slagen. We zijn als **technisch distributeur** meer dan alleen een groothandel **voor de industrie** en bundelen de ervaring van vijf organisaties tot één internationale bedrijvengroep. We zijn met zo'n 550 collega's, verspreid over vestigingen in België, Nederland, Duitsland, Roemenië en Spanje. Industriële eindgebruikers, machine- en modulebouwers en technische installateurs: ze vertrouwen op ons brede aanbod aan mechanische producten en oplossingen. Elke dag weer. Kijk voor meer informatie op www.breemes.be.

Om de groei in onze export-activiteiten in diverse productgroepen te ondersteunen, zoeken wij een polyvalente, creatieve verkoopmedewerker met een neus voor opportuniteiten.

Functieomschrijving

Als Medewerker Inside Sales voor Export ben je het eerste aanspreekpunt van de klant. Je analyseert zijn aanvraag, je gaat actief op zoek in de markt en je rondt je dossier succesvol af. Je volgt de leveranciers op en verwerkt de export-administratie in samenwerking met onze logistieke partners. Je hebt de volledige regie in handen vanaf aanvraag tot en met levering.

Functie-inhoud

Je gaat je in deze rol voornamelijk bezig houden met:

- Het onderhouden en versterken van onze goede vertrouwensrelatie met onze exportklanten
- Het uitwerken, opvolgen en begeleiden van offertes, orders en leveringen
- Het voorbereiden van de export-administratie
- Het als betrouwbaar adviseur bijdragen aan het succes van onze klanten
- Het ondersteunen van onze centrale diensten

Persoonlijke kenmerken

- Je bent commercieel ingesteld en beschikt over goede communicatieve vaardigheden
- Je ziet het als een uitdaging om onze klanten zo goed mogelijk te ondersteunen
- Je bent stressbestendig, klantgericht, communicatief vaardig en nauwkeurig en je ziet het als een uitdaging om elke aanvraag op creatieve manier tot een goed einde te brengen.
- Je kunt goed samenwerken en bent in staat om intern de juiste verbindingen te leggen om voor de klant tot een zo goed mogelijke product en/of service oplossing te komen.
- Je bent enthousiast, leergierig en beschikt over een probleemoplossend vermogen
- Je bent creatief in het zoeken naar oplossingen voor je klant.

Funcatievereisten

- ✔ Een succesvol afgeronde ASO- of TSO-opleiding is een must.
- ✔ Bovengemiddelde beheersing van de Nederlandse, Engelse en Franse taal in woord en geschrift.
- ✔ Pluspunten voor :
 - enige jaren werkervaring in een soortgelijke functie
 - eerste ervaring met export
 - interesse in techniek
 - goede beheersing van het volledige MS Office pakket
 - ervaring met SAP en met werken in CRM modules

Wij bieden, bovenop een aantrekkelijk loon

- ✔ Groepsverzekering
- ✔ Hospitalisatieverzekering
- ✔ ADV-dagen
- ✔ Fietsvergoeding
- ✔ Korting op personeelsaankopen

Meer weten en reageren ?

Heb je interesse in bovenstaande vacature? Stuur dan je sollicitatie voorzien van CV en motivatie ter attentie van Josse Balthasar naar j.balthasar@breemes.be Voor meer informatie kun je contact opnemen met Josse Balthasar op telefoonnummer 011 / 39 94 94.