

Medewerker Inside Sales Mechanical (M/V)

Zonhoven (Voltijds)

Wie is Breemes ?

Breemes gaat voor succes, net als jij. In een wereld die zó snel verandert, laten wij anderen slagen. We zijn als **technisch distributeur** meer dan alleen een groothandel **voor de industrie** en bundelen de ervaring van vijf organisaties tot één internationale bedrijvengroep. We zijn met zo'n 550 collega's, verspreid over vestigingen in België, Nederland, Duitsland, Roemenië en Spanje. Industriële eindgebruikers, machine- en modulebouwers en technische installateurs: ze vertrouwen op ons brede aanbod aan mechanische producten en oplossingen. Elke dag weer. Kijk voor meer informatie op www.breemes.be.

Industriële bedrijven zoeken betrouwbare partners die maximale ondersteuning geven op een zo breed mogelijk technisch productenpakket. In antwoord daarop breidt Breemes het assortiment uit naar pneumatiek en aandrijftechniek. Daarom zijn wij op zoek naar een ervaren voortrekker die zijn schouders zet onder dit nieuwe project.

Functieomschrijving

Als Medewerker Inside Sales ben je in de eerste plaats een pionier. Je hebt je sporen al verdiend in aandrijftechniek en je bent klaar om deze nieuwe tak van Breemes op de kaart te zetten. Je wordt het eerste aanspreekpunt van de klant. Je ondersteunt de accountmanagers met commerciële en administratieve werkzaamheden, zoals het opvolgen van leads en het administreren van orders. Je bent stressbestendig, klantgericht, communicatief vaardig en nauwkeurig en je ziet het als een uitdaging om technische vraagstukken op te lossen op het gebied van aandrijftechniek.

Functie-inhoud

Je gaat je in deze rol voornamelijk bezig houden met:

- ✔ Het ontwikkelen van de mechanische tak bij Breemes.
- ✔ Het opbouwen en onderhouden van een goede vertrouwensrelatie met klanten en leveranciers
- ✔ Het technisch en commercieel ondersteunen van klanten en collega's in de buitendienst
- ✔ Het uitwerken, opvolgen en begeleiden van offertes en orders
- ✔ Het onder de aandacht brengen van onze solutions
- ✔ Het volgen van ontwikkelingen en trends in de markt
- ✔ Het als betrouwbaar adviseur bijdragen aan het succes van klanten
- ✔ Tijdige rapportage van knelpunten aan de teamleader

Persoonlijke kenmerken

- ✔ Je bent commercieel ingesteld en beschikt over goede communicatieve vaardigheden
- ✔ Je ziet het als een uitdaging om onze klanten zo goed mogelijk te ondersteunen
- ✔ Je bent stressbestendig Je kunt goed samenwerken en bent in staat om intern de juiste verbindingen te leggen om voor de klant tot een zo goed mogelijke product en/of service oplossing te komen
- ✔ Je bent enthousiast, leergierig en beschikt over een probleemoplossend vermogen
- ✔ Je sterke technische interesse blijkt uit je opleiding en/of achtergrond.

Functievereisten

- ✔ Een succesvol afgeronde TSO-opleiding in de richting van (elektro-)mechanica of mechatronica is een must.
- ✔ Minimaal 5 jaar ervaring in een zeer gelijkaardige functie zijn ook onmisbaar.
- ✔ Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift.
- ✔ Pluspunten voor :
 - enige jaren werkervaring in een soortgelijke functie
 - ervaring met pneumatica
 - goede beheersing van het volledige MS Office pakket
 - ervaring met SAP en met werken in CRM modules
 - kennis van de Franse taal.

Wij bieden, bovenop een aantrekkelijk loon

- ✔ Groepsverzekering
- ✔ Hospitalisatieverzekering
- ✔ ADV-dagen
- ✔ Fietsvergoeding
- ✔ Korting op personeelsaankopen

Meer weten en reageren ?

Heb je interesse in bovenstaande vacature? Stuur dan je sollicitatie voorzien van CV en motivatie ter attentie van Josse Balthasar naar j.balthasar@breemes.be Voor meer informatie kun je contact opnemen met Josse Balthasar op telefoonnummer 011 / 39 94 94.