

## Verkoopmedewerker binnendienst

---

Breemes is onderdeel van de internationale industriële toeleveranciersgroep itsme en richt zich met een gevarieerd aanbod van elektrotechniek en werktuigbouw op industriële eindgebruikers, machinebouwers, paneelbouwers en technische installateurs. it'sme (Industrial Technology and Supply for Mechanical and Electrical) bestaat uit bedrijven die hun sporen als betrouwbaar adviseur en distributiepartner hebben verdiend in Nederland, Duitsland, Roemenië en België. It'sme heeft een jaarmzet van circa € 200 miljoen en 520 medewerkers. De it'sme bedrijvengroep onderscheidt zich doordat haar werkmaatschappijen hun klanten optimaal ondersteunen bij hun succes door ze te adviseren in technologische innovatie en ze werk uit handen te nemen. Zie ook [www.itsme.eu](http://www.itsme.eu).

**In België opereren we onder de naam Breemes en zijn actief als distributeur van elektrotechnische componenten aan industriële eindgebruikers, (toeleveranciers van) machinebouwers en technische installateurs. Met een team dat langjarige ervaring en praktische kennis biedt, betekent Breemes meer dan de levering van componenten. Naast eigen adviseurs in Industriële Automatisering en Connected Business, kan Breemes via itsme Solutions innovatieve en bewezen oplossingen in techniek, logistiek en E-business aanbieden. Zie ook [www.breemes.be](http://www.breemes.be).**

Ter uitbreiding van ons salesteam op een nieuwe locatie op de as E17 Antwerpen -Lokeren zijn wij op zoek naar (m/v) :

### Verkoopmedewerker binnendienst (voltijds)

#### DE FUNCTIE

De hoofdtaken van de verkoper binnendienst zijn:

- Het opbouwen en onderhouden van een goede vertrouwensrelatie met klanten en leveranciers;
- Het technisch en commercieel ondersteunen van klanten en collega's in de buitendienst;
- Het als betrouwbaar adviseur bijdragen aan het succes van jouw klanten;
- Het vertalen van de klantbehoefte naar een oplossing door het toepassen van consultatieve selling technieken;
- Het uitwerken en opvolgen van offertes in samenwerking met collega's in de buitendienst;
- Het coördineren en samen met jouw verkoopondersteuner uitwerken van klantopdrachten;
- Het opmerken en volgen van ontwikkelingen in de markt;
- Het uitdragen van de visie, strategie en unieke meerwaarde van Breemes;
- Het onder de aandacht brengen en verkopen van onze Solutions.

#### **WIE ZOEKEN WIJ?**

Wij zoeken een commerciële doener die taakgericht en planmatig kan werken in een klantgerichte en elektrotechnische omgeving. Misschien ben je een leidinggevende elektromonteur die toe is aan een nieuwe uitdaging. Je brede oriëntatie binnen de wereld van elektrotechniek blijkt o.a. uit een afgeronde elektrotechnische opleiding. Daarnaast heb je commerciële ervaring of ambities. Je wil je tot het uiterste inzetten voor jouw relaties en hebt geen 9-tot-5-mentaliteit.

#### **WIJ BIEDEN**

Naast een prettige werksfeer kennen wij goede primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden.

#### **MEER WETEN EN REAGEREN ?**

Heb je interesse in een leuke baan bij een dynamisch bedrijf in een snel veranderende markt ? Stuur dan je schriftelijke sollicitatie voorzien van je curriculum vitae aan : Breemes n.v. t.a.v. Kurt Colin bij voorkeur per mail : [k.colin@breemes.be](mailto:k.colin@breemes.be) of per post : Vogelsancklaan 260 -3520 Zonhoven. Voor meer informatie kun je contact opnemen met Kurt Colin op telefoonnummer 011/ 39 94 20.